

Peter Koelewijn over zijn Quicksleeper 5

In deze rubriek vertellen collega's over een investering voor hun praktijk.

Peter Koelewijn breidde uit met een Quicksleeper 5.



Wie: Peter Koelewijn, 43 jaar

Praktijk: Tandartspraktijk Zuidoost (twee vestigingen)

Medewerkers: 45

Patiënten: 10.000

Geïnvesteed in: De Quicksleeper 5. Een nieuwe methode van anesthesie geven in het kaakbot. Voor uitleg en toelichting op dit product (quicksleeper.nl)

Kosten: €4.800 incl. BTW en incl. 4-urige Masterclass

Wanneer aangeschaft?

Tijdens de Expo in het voorjaar van 2016 gekocht bij Straight Dental. Een paar jaar geleden heb ik, op een eerdere Expo, Thijs ten Hag van Straight Dental leren kennen. Ik liep toen in de eerste vijf minuten tegen zijn stand aan en kwam in gesprek over zijn bedrijf. Onze visies op ondernemerschap en innovatie kwamen sterk met elkaar overeen en sindsdien ben ik met hem in contact gebleven.

Vanwaar deze aankoop?

We zijn een snelgroeiende praktijk met twee vestigingen midden in de Bijlmermeer (Amsterdam Zuidoost) en sterk gericht op service en innovatie. Vanuit een visie om voortdurend te vernieuwen en te verbeteren ben ik altijd op zoek naar nieuwe producten. Zo kwam ik dit apparaat een paar jaar geleden al tegen op een

beurs. Sinds die tijd maak ik gebruik van een eerdere versie van deze Quicksleeper en was enthousiast over het apparaat. De oude versie had echter nog wat nadelen, waaronder het harde geluid. Dat was de reden dat ik het minder vaak gebruikte. Alleen in gevallen waar iemand echt niet anders te verdoven was.

Het komt in de praktijk toch voor dat een klein percentage patiënten, ondanks veel anesthesie niet goed te verdoven is. Onafhankelijk van de behandelaar. Deze methode van verdoven heeft mij geholpen om dit soort pijnlijke situaties te voorkomen. Het apparaat verdooft in nagenoeg alle gevallen direct rondom de pijnlijke tand of kies. Voordeel van deze methode van verdoven is ook de snelle inwerktijd. Je kunt na toedienen direct starten met de behandeling. De verdoving is ook na een uur al uitgewerkt, wat voor de patiënt dan ook weer prettiger is.

Hoe vaak maak je er gebruik van?

Wanneer ik zelf in de praktijk werk nu bijna dagelijks. Mede omdat veel medewerkers ook naar mij doorverwijzen wanneer klassieke verdoving geen effect meer heeft.

Welke impact heeft het op je werk?

De impact op de kwaliteit van onze behandelingen is groot. Niets is vervelender dan een patiënt behandelen die pijn ervaart. Het levert stress op bij de patiënt, bij de behandelaar en bij de assistentes. Binnenkort start een training voor alle tandarts medewerkers om te leren verdoven met de Quicksleeper. Het is een spannende methode wanneer je er net mee begint te werken. We zijn als tandartsen niet opgeleid om in het bot te boren. Toch is de methode eenvoudig aan te leren en goed te standaardiseren.

Wat levert het op?

Financieel heeft de praktijk baat bij behandelingen die niet uitlopen omdat verdovingen niet werken. Het verhoogt dus de efficiency van de behandelingen en daarmee ook de financiële gezondheid van de praktijk. Qua tijd en gebruikersgemak lijkt een klassieke verdoving sneller en eenvoudiger te zijn. Zeker wanneer je deze handeling kunt delegeren zoals in onze praktijk naar opgeleide preventie assistentes. Dat maakt dat deze nieuwe methode bij ons nog niet de standaard is. Kwalitatief gezien is deze manier van verdoven effectiever en doeltreffender dan klassiek.

Wat wil je je collega's meegeven?

Durf te innoveren buiten je comfortzone. Vernieuwing en groei ligt altijd in het gebied waar het spannend is. Maar juist buiten die comfortabele zone liggen nieuwe mogelijkheden die voor jezelf en voor je patiënten veel goeds gaan brengen. Ik geloof dat de Quicksleeper 5 binnen enkele jaren een standaard zal gaan worden in iedere tandartspraktijk. 

